

# 2007年度第3四半期決算報告

2008年2月1日  
日産自動車株式会社

サマリー

販売状況

財務実績

# サマリー

## ➤ 2007年度第3四半期も堅調な結果に

- 欧州、一般海外市場が牽引し、グローバル販売台数は13.0%増加
- 下期の国内生産台数回復による日本事業の活性化
- 第3四半期累計営業利益：5,791億円（対前年比+8.9%）

## ➤ 新車投入の成功

- 日本：GT-Rの極めて高い評価と好調な受注状況
- 米国：新型ロードスターは07年9月の投入以降順調な立ち上がり
- 欧州：新型キャシュカイは投入から1年で10万台以上を販売
- 一般海外市場：南ア、インドネシア、マレーシアで新型リヴィナ シリーズを立上げ

## ➤ 厳しい環境下においても2007年度当初目標に向けて進捗中

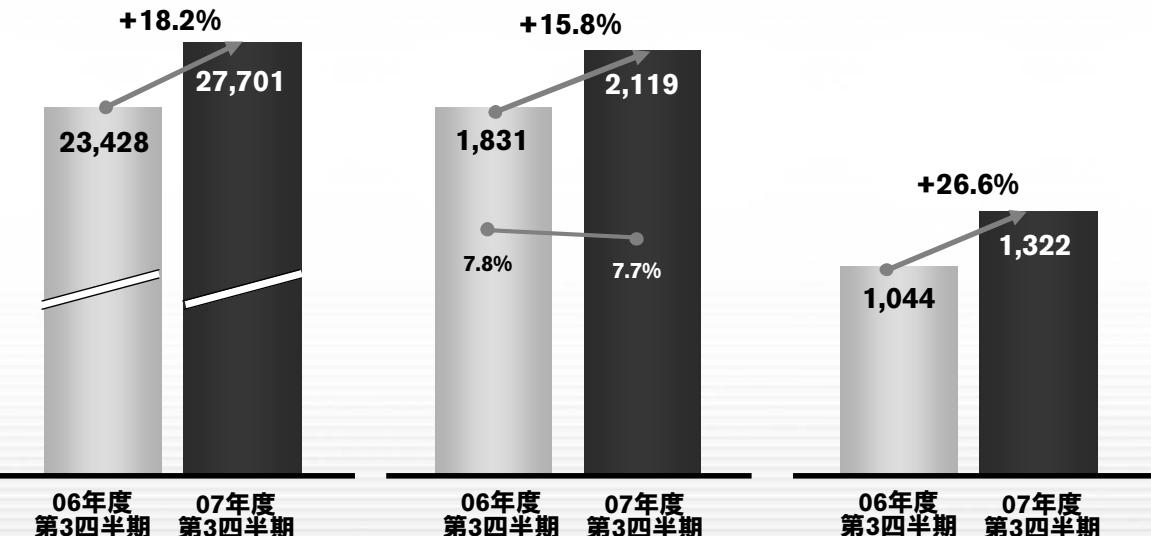
- 米国経済が減速する中、お客様の需要にあったラインアップに刷新中
- 現地生産や部品の現地調達により、円高ドル安影響を軽減

## 第3四半期 主要財務指標（3ヶ月）

売上高  
(億円)

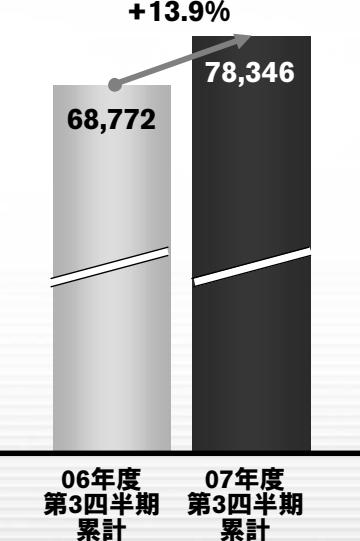
営業利益  
(億円, %)

当期純利益  
(億円)

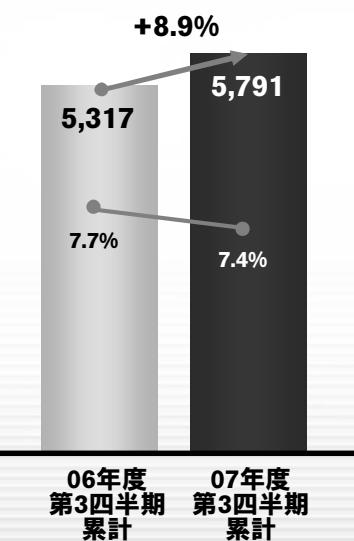


# 第3四半期 主要財務指標 (9ヶ月)

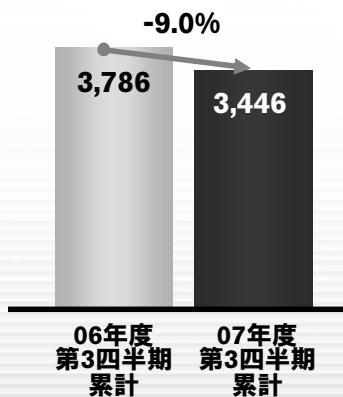
売上高  
(億円)



営業利益  
(億円, %)



当期純利益  
(億円)



4

2007年度第3四半期決算報告 2008年2月1日

## サマリー

### 販売状況

### 財務実績

5

2007年度第3四半期決算報告 2008年2月1日

# 2007年度第3四半期 販売実績 (3ヶ月)

対前年  
同期比

グローバル +13.0%

日本 -0.9%

米国 +3.7%\*1

欧州 +12.5%

一般  
海外市場\*2 +27.8%

(千)

06年度  
第3四半期

07年度  
第3四半期

\*1 営業日数調整済み(DSR)

\*2 メキシコ・カナダ含む

6

2007年度第3四半期決算報告 2008年2月1日

# 2007年度第3四半期 販売実績 (9ヶ月)

対前年  
同期比  
+8.4%

日本 -3.8%

米国 +4.8%\*1

欧州 +11.2%

一般  
海外市場\*2 +17.8%

(千)

06年度  
第3四半期  
累計

07年度  
第3四半期  
累計

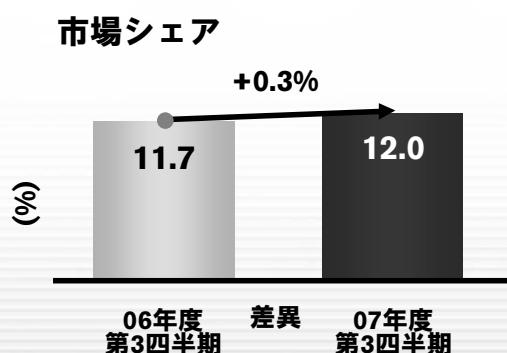
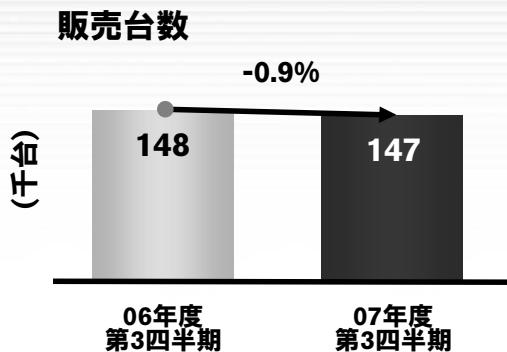
\*1 営業日数調整済み(DSR)

\*2 メキシコ・カナダ含む

7

2007年度第3四半期決算報告 2008年2月1日

# 地域別ハイライト：日本（3ヶ月）



## 事業環境 / 日産の取り組み

- ・全体需要は3.7%減少
- ・市場シェアは0.3%増加
- ・輸出向け生産台数は35.7%増加
- ・国内ネットワーク改革の順調な進展
- ・GT-Rの受注は4千台に到達（1月24日時点）



GT-R



エクストレイル

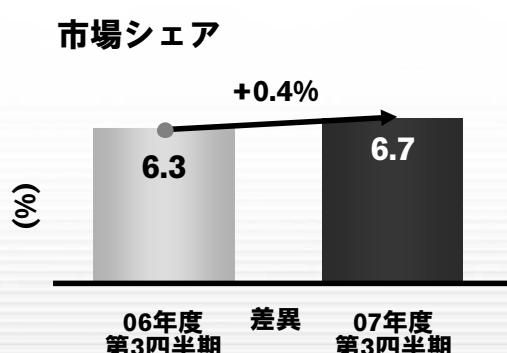
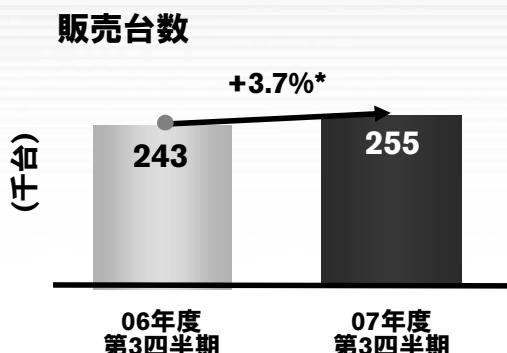
セレナ



8

2007年度第3四半期決算報告 2008年2月1日

# 地域別ハイライト：米国（3ヶ月）



## 事業環境 / 日産の取り組み

- ・全体需要は2.5%\*減少
- ・市場シェアは0.4%増加
- ・ローグの順調な立ち上がり
- ・インフィニティEXの投入と新型ムラーノの披露
- ・トラック市場の低迷が続く

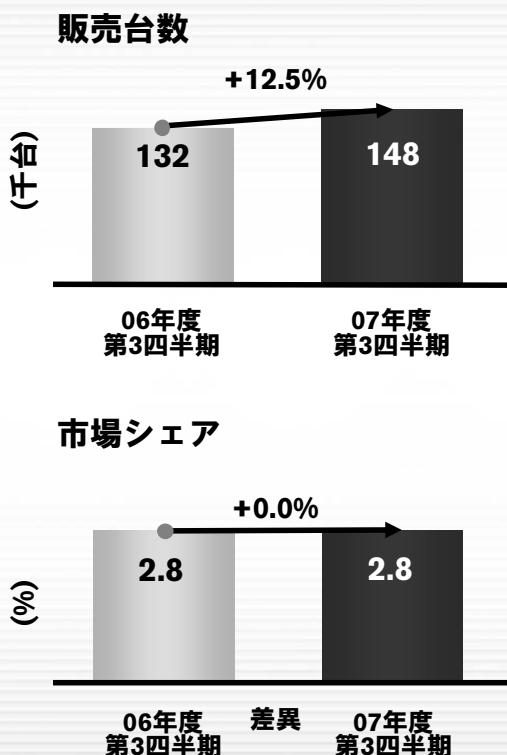


\*営業日数調整済み(DSR)

9

2007年度第3四半期決算報告 2008年2月1日

## 地域別ハイライト：欧州（3ヶ月）



### 事業環境 / 日産の取り組み

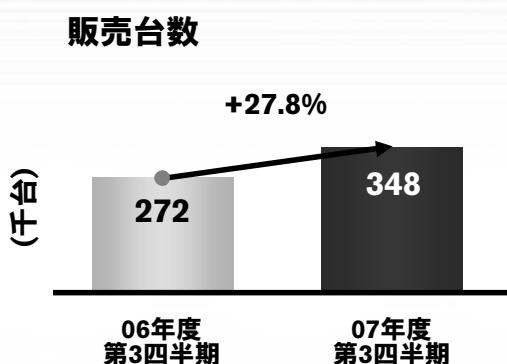
- ・全体需要は10.4%増加
- ・ロシア販売は66.2%増の36千台へと飛躍的に増加
- ・旺盛な需要により、キャシュカイは供給不足が続く



10

2007年度第3四半期決算報告 2008年2月1日

## 地域別ハイライト：一般海外市場\*（3ヶ月）



### 中国

- ・販売台数は40.8%増の111.2千台に
- ・リヴィナ投入の成功
- ・インフィニティブランドを2007年7月に導入

### 中東

- ・販売台数は52.2%増の57.6千台に
- ・高レベルな需要の中、当社は4つの新モデルを投入

### 中南米

- ・新型モデル投入の成功（セントラ、ティーダ）

### タイ

- ・輸出事業を開始

### インドネシア

- ・2007年4月に投入したグランドリヴィナの販売は好調に推移

# 地理的拡大 – 将来への投資

ロシア

2009年: サンクトペテルブルグに新工場、  
5万台の生産能力  
(生産予定車種: エクストレイル、ティアナ)

モロッコ

2010年: ルノーと複合生産施設を  
タンジールに設立

中国

2007年: 販売金融会社営業開始  
2008年: キャッシュカイの生産開始

インド

- ・ルノーと「テクノロジー & ビジネスセンター  
インディア」開業予定
- ・アショック レイランド社と小型商用車の合弁会社を  
設立予定
- ・ルノーとチェンナイに新工場設立
- ・バジャージとの交渉

ブラジル

2009年: 販売台数4万台

## サマリー

## 販売状況

## 財務実績

## 財務実績 (2007年度第3四半期 3ヶ月)

(億円)	06年度 第3四半期	07年度 第3四半期	差異
<b>連結売上高</b>	<b>23,428</b>	<b>27,701</b>	<b>+18.2%</b>
<b>連結営業利益</b>	<b>1,831</b>	<b>2,119</b>	<b>+15.8%</b>
<b>連結売上高営業利益率</b>	<b>7.8%</b>	<b>7.7%</b>	<b>-0.1ポイント</b>
<b>為替レート</b>	117.8円/ドル 148.3円/ユーロ	113.3円/ドル 163.9円/ユーロ	

## 財務実績 (2007年度第3四半期 3ヶ月)

(億円)	06年度 第3四半期	07年度 第3四半期	差異
<b>連結営業利益</b>	<b>1,831</b>	<b>2,119</b>	<b>+15.8%</b>
<b>営業外損益</b>	<b>-60</b>	<b>-103</b>	
<b>経常利益</b>	<b>1,771</b>	<b>2,016</b>	<b>+13.8%</b>
<b>特別損益</b>	<b>-75</b>	<b>-109</b>	
<b>税金等調整前当期純利益</b>	<b>1,696</b>	<b>1,907</b>	<b>+12.4%</b>
<b>税金費用</b>	<b>-634</b>	<b>-533</b>	
<b>少数株主利益</b>	<b>-18</b>	<b>-52</b>	
<b>当期純利益</b>	<b>1,044</b>	<b>1,322</b>	<b>+26.6%</b>
<b>為替レート</b>	117.8円/ドル 148.3円/ユーロ	113.3円/ドル 163.9円/ユーロ	

# 財務実績 (2007年度第3四半期 9ヶ月)

(億円)	06年度 第3四半期累計	07年度 第3四半期累計	差異
連結売上高	68,772	78,346	+13.9%
連結営業利益	5,317	5,791	+8.9%
営業外損益	63	-172	
経常利益	5,380	5,619	+4.4%
特別損益	-127	-306	
税金等調整前当期純利益	5,253	5,313	+1.1%
税金費用	-1,318	-1,756	
少数株主利益	-149	-111	
当期純利益	3,786	3,446	-9.0%
為替レート	116.2円/ドル 144.3円/ユーロ	117.4円/ドル 162.9円/ユーロ	

16

2007年度第3四半期決算報告 2008年2月1日

## 2007年度当初目標に向けて進捗中

連結営業利益 :	8,000億円
当期純利益 :	4,800億円
グローバル販売台数 :	3,700万台

17

2007年度第3四半期決算報告 2008年2月1日

# リスクとオポチュニティ

## オポチュニティ

- + 新車投入
- + 一般海外市場での成長
- + LCV(小型商用車)事業の成長
- + インフィニティブランドのグローバル展開
- + LCCの活用(部品とサービス)
- + 率先的な取り組み(電気自動車、超低価格車)
- + ルノーとのアライアンス

## リスク

- 販売価格
- 車種構成の悪化
- 米国と日本における全体需要の動向
- 原材料・エネルギー価格の上昇
- 為替レート

NISSAN  
*Value-Up*